



Diagrama de Porter

Objetivo:

Visualizar los aspectos clave de la salud de la industria.

01:30



+ Información

Proyecto:

Versión:

Equipo:

Fecha:

Observaciones:

¿Qué poder de negociación tenemos con nuestros proveedores?

Nuevos entrantes

Posibles entidades que podrían llegar a competir en nuestro sector de mercado.

¿Qué barreras ofrecemos a nuestros participantes potenciales?

Proveedores

Quienes nos dan soporte y su importancia en nuestra cadena de valor.

Competidores

Actores principales ya existentes en el mercado.

Clientes

Quiénes y cómo son.

¿Qué barrera ofrecemos a nuestra oferta sustitutiva?

Oferta sustitutiva

Productos o servicios que pueden sustituirnos sin ser una competencia directa.

¿Qué poder de negociación tenemos con nuestros clientes?

